

**重版
決定!**
(11/1出来)

**読者から好評の声、
続々頂いています!**

『無敗営業』の高橋浩一氏の最新刊!
全国から発注のご連絡が...

Amazonでも実売良好
7位 / 3位 / 8位 /
3位...ナレッジマネジメント
7位...プロジェクトマネジメント(本)
8位...セールス・営業(本)

『**気持ちよく人を動かす**』高橋浩一

相手が思い通りに動いてくれないとき、自分が考え抜いたロジックに固執して相手を説得しようとしても、うまくいきません。その場では何とか合意を得られたとしても、実際に動いてくれないとすれば、それは表面的な合意だったということです。では、心から合意してもらい、気持ちよく相手に動いてもらうにはどうしたらいいか?本書では、人を動かす7つのスキルを紹介!

パブ情報も続々!

- 8/31 News Picks
- 9/2 DECom
- 9/3 経済界ウェブ
- 9/7 新刊JP
- 9/4・11・18 DIAMOND online
- 10/25 フライヤーで紹介!

好評の声も続々!

「前半は特に若手社員に後半はマネジャーに読んでほしい!」
(30代・メーカー)

「顧客と接する営業はもちろん、他部署折衝している総務・人事・システム部門にもオススメしたい」 (40代・IT)

「本の内容を実践して、反発されそうな人事異動をスムーズに受け入れてもらうことができました」 (50代・金融)

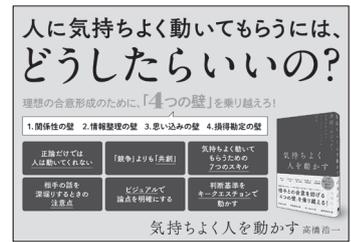
「思い当たることがいくつもありました。部下のいる方は必読です。」 (40代・通信)



展開写真

発売1ヶ月間の実績

A書店恵比寿店 110入79売	B書店青山店 150入76売	C書店新宿店 123入74売	D書店新宿店 123入74売
E書店神保町店 70入34売	F書店中野店 30入17売	G書店上野店 25入15売	H書店上野店 25入15売



パネル

ご注文はこちらへ ▶▶▶ FAX: 03-5413-3141

5冊以上ご注文でPOP、20冊以上ご注文でご希望の書店様にパネル(A4横)をお送りします。

番線印	注文数	<p>気持ちよく人を動かす</p> <p>高橋浩一 / 978-4-295-40585-6 本体価格: 1,580円+税 / 四六判 / 296P 発行: クロスメディア・パブリッシング 発売: インプレス</p>	<p>販促物希望 必要な方にチェックを入れて下さい</p> <p>POP</p> <p>・</p> <p>パネル</p>
	冊		<p>※ご注文冊数によっては調整が入る場合がございます。ご了承ください。</p>